

Надежный поставщик ВЧ-оборудования

ЗАО «Научно-производственное предприятие «Электронные информационные системы» (ЗАО «НПП «ЭИС») давно зарекомендовало себя как лидер рынка ВЧ-заградителей в России и СНГ. Главным приоритетом компании является надежность выпускаемого оборудования. Об истории и развитии предприятия, а также об особенностях продукции мы беседуем с заместителем генерального директора ЗАО «НПП «ЭИС» по продажам Александром РЕШЕТОВЫМ.

— Александр Евгеньевич, ваша компания — одна из самых узнаваемых на рынке, сколько лет вы уже поставляете оборудование ВЧ-связи?

— Компания основана в 1992 году, но первый высокочастотный заградитель был изготовлен в 1998 году. 26 лет мы успешно разрабатываем и поставляем оборудование ВЧ-обработки и присоединения для объектов электроэнергетики России и стран СНГ.

— Мы говорим о ЗАО «НПП «ЭИС» как о лидере рынка. Благодаря чему удалось этого добиться?

— Думаю, сыграла роль совокупность факторов. Мы придерживаемся самых высоких стандартов качества и надежности, по максимуму используем новые технологии и работаем над уникальностью нашего продукта, применяем эффективные стратегии продвижения и работаем над узнаваемостью бренда, оптимизируем процессы логистики, изучаем потребности клиентов и адаптируемся к изменениям, расширяем ассортимент и выходим на новые рынки. Мы постоянно думаем о совершенствовании продукции, для чего инвестируем в исследования, разработки, испытания оборудования. Также мы оказываем максимальную поддержку проектным организациям в любом вопросе, в том числе в совместной разработке сложных технических решений. Результат закономерен — сейчас в России и за рубежом на энергообъектах эксплуатируются десятки тысяч наших устройств.

— За эти годы были какие-то особенно запомнившиеся проекты?

— Хочу отметить нашу работу по поставке высокочастотных заградителей и фильтров присоединения на строящуюся сейчас в Республике Бангладеш атомную станцию «Руппур». Это очень сложный и интересный проект, для его реализации мы разработали специальное тропическое исполнение наших устройств, адаптированных к работе в сложных климатических условиях Южной Азии.



— Расскажите подробнее о работе на внешних рынках.

— ВЭД не только открывает нам новые рынки. Высокая конкурентная среда, созданная европейскими и азиатскими компаниями, настраивает нас на максимальный уровень качества, клиентоориентированности и честности ведения бизнеса. Сегодня ЗАО «НПП «ЭИС» хорошо узнаваемо и широко представлено на энергетических рынках стран СНГ.

— Кроме оборудования ВЧ-связи, какие еще устройства вы производите?

— Одна из важных позиций в нашей линейке оборудования — это сухие токоограничивающие реакторы. И здесь мы придерживаемся того же кредо, что и с другой продукцией: главный критерий выбора оборудования — его надежность. С целью подтверждения надежности реакторов, ЗАО «НПП «ЭИС» провело все необходимые испытания своих изделий на соответствие нормативно-техническому документу, основанному на международном стандарте, СТО 56947007-29.180.04.165-2014 ПАО «Россети» и получило положительное заключение аттестационной комиссии ПАО «Россети».

— Где можно поближе познакомиться с вашей продукцией?

— ЗАО «НПП «ЭИС» постоянный участник основных международных форумов и выставок в России и в странах СНГ. Например, в начале декабря на МФЭС-2024 (Москва, МВЦ «Крокус Экспо») наша продукция будет представлена на стенде А125. **Р**

Беседовала Наталья Гусарова